

CURRICULUM VITAE

Florin Tat

Cetatenie / limba nativa: Romana

Obiective personale si profesionale:

- Cautarea in permanenta de provocari si oportunitati unde experienta manageriala si antreprenoriala dobandita pot adauga si crea valoare organizatiei din care fac parte;
- Sa aduc o contributie pozitiva organizatiei utilizandu-mi abilitatile si cunostintele profesionale;
- Cautarea unui mediu de lucru in organizatii care cauta sa realizeze viziuni cu impact major, provocatoare;

Domenii de expertiza: Banci
Finante corporative
Consultanta financiara
Management general
Fuziuni si achizitii

☞ Sumarul competentelor cheie:

Abilitati si trasaturi generale:

- Cunoasterea in detaliu a principiilor de management al afacerilor, dobandite prin expunerea la un mediu de afaceri international
- Profesionalism si integritate
- Capacitatea de a dezvolta relatii si parteneriate atat in interiorul cat si in afara organizatiei

Leadership:

- Abilitatea de a avea o perspectiva generala dar totusi fara a pierde detaliile
- Capacitatea de a indeplini mai multe sarcini in acelasi timp, abilitatea de a gestiona proiecte cu un grad de complexitate ridicat
- Capacitatea de a-i motiva, dezvolta si conduce alte persoane prin dezvoltarea unor relatii colaborative

Alte competente:

- Cunoasterea limbii engleze (scris + vorbit) – nivel avansat, cunoasterea limbilor italiana si franceza (nivel satisfactor)
- Abilitati de operare pe calculator
- Permis de conducere

☞ Profil personal:

- Simt al responsabilitatii si asertivitatii
- Proactiv, orientat pe obtinerea de rezultate
- Capacitatea de a lucra in echipa

☞ Valori personale:

- Entuziasm, incredere si determinare in abordarea problemelor din viata de zi cu zi sau cele care privesc domeniul de afaceri
- Discretie si loialitate in relatia cu partenerii de afaceri
- Dorinta de dezvoltare continua, atentia acordata calitatii si eficientei.

☞ Experienta profesionala

pozitii detinute ca actionar/administrator in companii (altele decat TMK-Artrom)

<u>Numele companiei:</u>	<u>Obiect de activitate:</u>	<u>Procent parti sociale detinute (%)</u>	<u>Administrator:</u>	<u>Stare companie:</u>
Tudor Financial Trust SRL	activitati de consultanta si management	50%	da	cu activitate
We Clean SRL	servicii de spalatorie/curatorie	95%	da	cu activitate
The Librarian SRL	activitati ale bibliotecilor si arhivelor	10%	da	fara activitate

February 2015 – prezent:**Domeniu:****Pozitia:****Tudor Financial Trust**

Consultanta financiara si de investitii

*Actionar, CEO***Profilul companiei / responsabilitati:**

- Butic de consultanta financiara si investitii care isi propune sa ofere servicii de top pentru companiile de marime medie din Romania
- Principalele servicii oferite de catre Tudor Financial Trust: atragerea de finantari (de la banci sau alte forme de finantare), finantari structurate, optimizarea structurii de capital, restructurari de datorii, consultanta in domeniul fuziunilor si achizitiilor
- Noi proiecte in lucru: (i) dezvoltarea unui model investitional in companii startup sau cu potential ridicat de crestere, situat la granita intre investitiile de tip business angel si investitiile de capital de risc; (ii) deschiderea unei locatii pentru desfasurarea de activitati de tip co-working in Bucuresti.
- Viziune / misiune TFT: ajutarea companiilor de talie medie din Romania sa-si imbunatateasca situatia financiara / sa devina prima optiune de consultant financiar pentru companiile romanesti cu cifra de afaceri > 5 milioane EURO.

Iulie 2010 – Februarie 2015**Domeniu:****Pozitie:****CEC Bank – centrala**

Banci

*Director proiect (Cabinet Presedinte)***Pricipalele activitati si responsabilitati:**

- Raportarea si subordonarea directa presedintelui bancii
- Coordonarea si implementarea unor proiecte variate, cu precadere in aria de creditare
- Furnizarea de expertiza cu privire la tranzactiile de finantare complexe
- Analiza si supervizarea propunerilor de finantare care intrau in competenta de aprobare a Consiliului de Administratie al bancii
- Formularea si propuneri unor directii strategice in activitatea de creditare a bancii
- Implicarea in structurarea si implementarea tranzactiilor de tip “project finance” (finantare proiect) in diverse domenii (energie, imobiliare, industria ospitalitatii, etc.)
- Furnizarea de opinii de specialitate pe diverse teme, la solicitarea expresa a conducatorilor bancii (presedinte sau ceilalti membri ai comitetului de directive)
- Membru al Comitetului de Credite al bancii (in perioada ianuarie 2014 – februarie 2015)
- Membru al Comitetului de Achizitii

Octombrie 2009 – Iunie 2010**Domeniu:****Pozitie:****TFT Finance**

Consultanta financiara

Managing Partner (fondator)↪ **Realizari personale:**

- Fondator al TFT Finance – butic de consultanta financiara
- Responsabil pentru intreaga activitate a companiei

Profilul companiei:

- Furnizarea de servicii de consultanta financiara pentru client – companii din diverse industrii (imobiliare, energie, constructii, sanatate, etc.);
- Consilierea clientilor in atragerea de fonduri (sub forma de datorie sau capital propriu) pentru derularea unor diverse proiecte de afaceri;

Noiembrie 2007 – Octombrie 2009**Domeniu:****Pozitie:****Consilium Advisors**

Consultanta financiara

Partener (co-fondator)↪ **Realizari personale:**

- Co-fondator al Consilium Advisors, un butic de consultanta si investitii
- Responsabil pentru derularea integrii activitati a companiei

Mai 2006 – Octombrie 2007**Domeniu:****Pozitie:****Alpha Bank Romania – Headquarter**

Banci

Director Directia Corporate – Segment Comercial

Principalele activitati si responsabilitati:

- Coordonarea activitatii directiei responsabile cu gestionarea clientilor mari (corporativi) ai bancii (expunere totala > 1 miliard EURO);
- Coordonarea si monitorizarea activitatii managerilor de relatii clienti corporativi;
- Implementarea politicilor bancii in diverse arii precum finantarea corporative, finantarea structurata, finantarea de proiecte ("project finance"), etc.;
- Structurarea unor tranzactii complexe situate in intervalul valoroc 2-10 milioane EURO sau mai mult;
- Realizarea bugetului Directiei Corporate si luarea masurilor care sa conduca la indeplinirea obiectivelor propuse;
- Menținerea unor expuneri si a unui portofoliu de credite echilibrat pe diverse industrii;
- Definirea unor strategii optime in ceea ce privește realizarea obiectivelor;
- Dimensionarea unor obiective realiste pentru managerii de relații clienți corporativi din subordine si evaluarea performantelor acestora;

Octombrie 2003 – Mai 2006**Alpha Bank Romania –
Sucursala Dorobanti****Domeniu:**

Banci

Pozitie:*Director Sucursala***Principalele activitati si responsabilitati:**

- Administrarea celui mai mare portofoliu (de peste 500 milioane EURO expunere din credite) atat pentru clienti corporativi sau de tip retail (Sucursala Dorobanti era cea mai mare unitate a bancii)
- Coordonarea si monitorizarea activitatii tuturor departamentelor sucursalei (Credite, Relatii clienti, back-office, trezorerie, marketing) si a tuturor angajatilor (> 50)
- Atragerea de noi clienti / cresterea volumului de afaceri a sucursalei
- Structurarea unor tranzactii complexe pentru clientii mai mari
- Gestionarea adecvata a relatiei cu clientii, asigurarea ca acestia primesc un serviciu de calitate
- Implementarea planului de actiune pentru realizarea obiectivelor de business propuse si permanenta preocupare pentru imbunătățirea activității si a performantei sucursalei
- Luarea deciziilor adecvate pentru îndeplinirea (si chiar depășirea) țintelor bugetate.

Februarie 2003 – Octombrie 2003**Alpha Bank Romania – Sucursala Otopeni****Domeniu:**

Banci

Pozitie:*Director Sucursala***Principalele activitati si responsabilitati:**

- Similar cu cele mentionate mai sus

Mai 2002 – Februarie 2003**Alpha Bank Romania – Sucursala Cluj****Domeniu:**

Banci

Pozitie:*Director Adjunct Sucursala***Principalele activitati si responsabilitati:**

- Coordonarea si monitorizarea departamentelor sucursalei, cu focus pe activitatea departamentului de credite din cadrul sucursalei
- Atragerea de noi clienti / cresterea portofoliului de credite
- Gestionarea relatiei cu clientii existenti si furnizarea unui serviciu de cea mai buna calitate
- Formularea unor propuneri adresate conducerii băncii privind modalități de îmbunătățire a activității si performanțelor sucursalei bancare
- Realizarea țintelor de credite (retail si corporate) / menținerea unui portofoliu de credite sănătos

Decembrie 1999 – Mai 2002**Alpha Bank Romania – Sucursala Cluj****Domeniu:**

Banci

Pozitie:*Sef Departament Credite***Principalele activitati si responsabilitati:**

- Supervisorial si coordonarea activitatii si a performantelor analistilor de credite din subordine
- Structurarea cererilor de finantare venite din partea clientilor

- Controlarea si verificarea diverselor rapoarte intocmite la solicitarea Bancii Nationale a Romaniei, centrala bancii sau actionarii bancii
- Verificarea referatelor de credite intocmite de catre analistii de credite si formularea de propuneri de aprobare/respingere a finantarilor solicitate
- Verificarea si monitorizarea tuturor tranzactiilor legate de activitatea de creditare
- Responsabil pentru asigurarea unui portofoliu de credite sanatoase

Octombrie 1998 – Decembrie 1999 Alpha Bank Romania – Sucursala Cluj

Domeniu: Banci
Pozitie: *Sef Departament Import - Export*

Principalele activitati si responsabilitati:

- Supervizarea / controlarea operatiunilor valutare ale sucursalei bancare
- Gestionarea operatiunilor documentare (incasso, acreditive documentare, scrisori de garantie bancara, etc.)

Mai 1996 – Octombrie 1998 Alpha Bank Romania – Sucursala Cluj

Domeniu: Banci
Pozitie: *Analist Credite*

Principalele activitati si responsabilitati:

- Analiza situatiilor financiare a clientilor solicitati de finantari bancare
- Analiza detaliata a afacerilor clientilor (model de afacere, lantul valoric, proiecte de investitii, etc.)
- Intocmirea referatelor de credite, formularea de propuneri privind aprobarea / respingerea solicitarilor de finantare venite din partea clientilor
- Redactarea contractelor de credit si a contractelor de garantare (accesorii la contractual de credit), redactarea raposratelor catre regulator, centrala bancii sau actionari;
- Monitorizarea expunerilor provenite din credite (portofoliul din gestiunea proprie).

↻ Studii si cursuri de specialitate

Pe plan educational:

- Liceul teoretic "Octavian Goga" Huedin, judetul Cluj
- **Facultatea de Stiinte Economice** din cadrul **Universitatii Babes Bolyai Cluj-Napoca**.
(Specializarea “**Banci si burse de valori**”)
- Program **EMBA** Universitatea din Sheffield (Marea Britanie) – diploma in curs de obtinere.

Cursuri de specialitate (mentionam doar cateva):

- Analiza financiara a companiilor
- Management bancar
- Marketing
- Evaluarea companiilor
- Prezentare si comunicare

Alte mentiuni:

- Nominalizare in topul celor 100 de tineri manageri romani realizat de revista Business Magazin in 2013

<http://www.businessmagazin.ro/lideri/clujeanul-de-la-cec-bank-care-vrea-sa-schimbe-imaginea-bancii-nu-vrem-sa-fim-perceputi-ca-banca-persoanelor-fizice-12019145>